

Programma di Incubazione

Dall'idea all'impresa: cosa farai, con chi e cosa porterai a casa

Un percorso per **10 idee d'impresa** di aspiranti imprenditori, da soli o in team, per trasformare un'idea in una **startup costituita in Sicilia**. Le imprese che nascono dal programma ricevono **€ 15.000 di contributo** per avviare l'attività. Candidature entro il **10 Novembre 2026, ore 12:00**, su cataniacreaimpresa.it.

Lo realizzano DB Hub e Wylab, nelle sedi di Paternò e Catania (Via Etnea 215) e online.

Al programma partecipa un **Club di partner**, aziende e corporate che in ottica di **open innovation** si confrontano con i team su esigenze di innovazione concrete e aprono opportunità di collaborazione, sperimentazione e business.

Il programma sarà erogato in modalità ibrida.

Il percorso in 4 attività

Attività	Formato	Impegno
1. Startup Lab	16 workshop di gruppo in 4 moduli	12 settimane
2. Mentorship 1:1	Tutor dedicato con sessioni regolari	circa 10 ore al mese
3. Mentoring specialistico	Esperti on demand su 9 aree, più supporto alla costituzione	8 giornate per team
4. Strumenti digitali	Validazione e test di mercato con AI, piattaforma e-learning	per tutto il percorso

Tutti i servizi sono inclusi nel programma. Si parte con un assessment iniziale che definisce roadmap, KPI e piano di lavoro personalizzato del team.

1. Startup Lab · 16 workshop in 12 settimane

Workshop di gruppo in modalità blended, in presenza e online, organizzati in 4 moduli. Ogni modulo lavora direttamente sulla tua idea e si chiude con un risultato concreto.

Modulo	Cosa affronti	Cosa porti a casa
1. Ideazione e validazione	Definizione del problema, analisi del target, analisi di mercato	Un'idea validata con i potenziali clienti
2. Modello di business e prototipo	Business model, sviluppo e test di un MVP	Business model e MVP testato sul mercato
3. Pianificazione, aspetti legali e fiscali	Roadmap operativa, modelli ESG, scelta della forma giuridica, tutela della proprietà intellettuale	Business plan e piano per costituire l'impresa
4. Comunicazione e pitch	Storytelling, public speaking, stakeholder mapping, strategie di accesso ai capitali	Pitch deck pronto per il Demo Day

2. Mentorship 1:1 · circa 10 ore al mese

Ogni team ha un tutor dedicato che lo segue per tutto il percorso, con sessioni regolari in presenza e online. Il tutor monitora i progressi, ti aiuta a trasformare quanto visto nei workshop in decisioni operative e tiene allineati strategia e sviluppo del progetto.

3. Mentoring specialistico · 8 giornate per team

Esperti di settore, legal advisor e mentor esterni a disposizione su richiesta, quando il progetto ne ha bisogno:

Area	Su cosa ti aiuta
Sviluppo prodotto	Dal prototipo a un prodotto o servizio pronto per il mercato
Fiscaltà e costituzione	Forma giuridica, adempimenti e avvio dell'impresa
Legale	Contratti, patti tra soci, accordi con partner
Proprietà intellettuale	Tutela di marchi, brevetti e know-how

Area	Su cosa ti aiuta
Fundraising	Fonti di finanziamento, bandi, rapporto con investitori
Marketing e comunicazione	Posizionamento, brand, canali di lancio
Go-to-market	Strategia di ingresso sul mercato e primi clienti
Organizzazione interna	Ruoli nel team e modalità di lavoro
Business development	Partnership e prime opportunità commerciali

In più, il team riceve assistenza legale, fiscale e amministrativa per la costituzione dell'impresa.

4. Strumenti digitali di validazione e testing

Piattaforma AI. Simula il comportamento dei tuoi clienti target con modelli Digital Twin, per testare idea, prodotto o servizio in un ambiente virtuale prima del lancio. Supporta assessment, validazione e monitoraggio dei progressi, riducendo tempi e rischi delle scelte strategiche.

Piattaforma e-learning. I contenuti del percorso sono accessibili anche online, per seguire il programma in modalità ibrida.

5. Open Innovation: incontri con PMI e corporate

Il programma mette le startup in contatto diretto con le aziende del Club di partner, PMI e corporate interessate a innovare. Durante il percorso sono previsti momenti dedicati a questo incontro:

- **Networking con le aziende partner:** occasioni informali per conoscere imprenditori e manager e farsi conoscere.
- **Incontri one-to-one:** sessioni di confronto mirate tra startup e aziende, organizzate dal Polo in base agli interessi reciproci.
- **Confronto su esigenze reali:** le aziende presentano bisogni e sfide di innovazione su cui le startup possono proporre soluzioni.

L'obiettivo è facilitare il dialogo tra startup e imprese e trasformarlo in risultati concreti: progetti pilota, sperimentazioni sul campo, collaborazioni commerciali e partnership. Il Polo accompagna le startup in ogni fase, dalla preparazione degli incontri al follow-up.

Il traguardo: Demo Day, Investor Day e nascita dell'impresa

Il percorso si chiude con il Demo Day, in cui presenti il progetto a una giuria di esperti, aziende e istituzioni, e con l'Investor Day, dedicato al networking con investitori e corporate. Da qui, l'obiettivo è costituire l'impresa entro la fine del programma.

Contributo di € 15.000 per ogni impresa costituita

Fino a 5 nuove imprese ricevono un contributo de minimis di € 15.000 per avviare l'attività. Può coprire (a titolo esemplificativo):

Spesa	Fino a
Costituzione e avvio legale–amministrativo (notaio, statuto, patti parasociali, adempimenti)	€ 3.000
Consulenze legali, fiscali, contabili, IP e advisory finanziario	€ 4.000
Sviluppo del prodotto e validazione di mercato (MVP, licenze software, test)	€ 4.000
Marketing, branding e comunicazione di lancio	€ 2.000
Beni strumentali e tecnologie digitali	€ 2.000

Per ottenerlo serve:

- costituire l'impresa con sede legale o operativa in Sicilia e iscriverla al Registro delle Imprese;
- presentare un Business Plan validato dal Polo;
- aver realizzato un prototipo o MVP validato durante l'incubazione;
- avviare le prime attività commerciali o collaborazioni con imprese partner.

Calendario

Quando	Cosa
entro 10 novembre 2026 ONLINE	Candidature online
20 ottobre 2026 PRESENZA	Bootcamp: giornata di orientamento e operativa
23 novembre 2026 ONLINE	Selection Day: i progetti pre selezionati si presentano alla Giuria e 10/12 accederanno al programma di incubazione gratuito.
dicembre 2026 – aprile 2027 IBRIDO	Assessment, Startup Lab, mentorship e mentoring specialistico
aprile – settembre 2027 PRESENZA	Demo Day, Investor Day e costituzione delle imprese

Programma finanziato nell'ambito dell'Azione 1.1.3 del PR FESR Sicilia 2021–2027 del Dipartimento Attività Produttive della Regione Siciliana, con il concorso di risorse comunitarie del FESR, dello Stato italiano e del Dipartimento Attività Produttive. CUP G61F25000890006.